



Account Manager Finance

We connecteren je met een Leading Provider in digitale IT services & oplossingen

Wij connecteren je met een IT services & solutions bedrijf gespecialiseerd in het aanbieden van IT-oplossingen op vlak van Software Development, Software Testing, IT Service Management, Regulatory Compliance en Health Solutions. Wereldwijd tellen ze 2700 medewerkers. Het Belgische team van 380 werd in 2020-2021 bekroond met het certificaat 'best place to work'.

Je rol

- Als Account Manager onderhoud je een bestaande klantenportefeuille in de financiële sector. Je vertrekt vanuit een territory & account list. In nauwe samenwerking met presales genereer je nieuwe opportuniteiten via cross en up selling bij bestaande klanten of nieuwe accounts.
- Je beheert de volledige salescyclus: projectidentificatie, voorbereiding & presentatie van proposals, beantwoorden van openbare aanbestedingen, contractonderhandeling, ...
- De planning van je salesacties om je objectieven te bereiken organiseer je zelfstandig.
- Je rapporteert rechtstreeks aan de Sales Director en kan rekenen op de ondersteuning van een sector manager die je begeleidt bij dagelijkse vragen.

Je profiel

- Je hebt ervaring met zowel het verkopen van IT-oplossingen als het detacheren van IT-consultants in de financiële sector;
- Je houdt ervan om met je klanten langetermijnrelaties op te bouwen.
- Talenkennis: N/E/F

Goed om weten

- Een boeiende en uitdagende job binnen een bedrijf dat reeds jaren genomineerd is tot één van de "Beste Werkgevers België";
- Een bedrijfscultuur gekenmerkt door een uitzonderlijke zorg voor hun medewerkers;
- Een aantrekkelijk salarispakket waaronder een brutosalaris, bonusregeling, bedrijfswagen, representatievergoeding, 34 vakantiedagen, maaltijdvergoeding en een groepsverzekering.