



Accountmanager – Cybersecurity - HQ Antwerpen

Over het bedrijf

Een dynamische en innovatieve ICT-specialist op het gebied van netwerken, cybersecurity en cloudoplossingen. Zij bouwen veilige en betrouwbare digitale fundamenteën, zodat organisaties succesvol kunnen opereren in de digitale wereld. Met hun diepgaande expertise en toewijding leveren ze hoogwaardige oplossingen aan klanten over de hele wereld.

Over de rol

Als Account Manager ben jij de verbindende schakel tussen de klanten en hun technische teams. Je speelt een cruciale rol in de ontwikkeling van veilige en duurzame digitale infrastructuren en hebt een sterke focus op cybersecurity, netwerkplatforms en hybride cloudoplossingen. Samen met de architecten en CTO-adviseurs werk je aan innovatieve oplossingen die de werk- en service-ervaring van de klanten optimaliseren.

- Identificeren en ontwikkelen van nieuwe zakelijke kansen bij bestaande en nieuwe klanten.
- Adviseren en verkopen van klantgerichte IT-oplossingen, met de nadruk op project- en (managed)services business.
- Positioneren van hun SOC (Security Operations Center) en het Service Platform als essentiële tools voor klanten.
- Onderhouden en versterken van langdurige klantrelaties en strategische partnerschappen.
- Samenwerken met ons Advisory en Architecture team om maatwerkoplossingen te bieden.
- Actief uitbreiden en benutten van je netwerk binnen de IT-sector.
- De onderneming vertegenwoordigen op beurzen, salons, exposities, ...
- De concurrentiepositie onderzoeken (markt, prijzen, nieuwe trends, ...)
- De commerciële strategie in een geografische zone organiseren: Nationaal
- De commerciële strategie in een geografische zone organiseren: Regionaal
- Key accounts van de organisatie opvolgen
- Het klanten-/prospectenpotentieel analyseren

Over jou

- Klant- en servicegericht, met een commerciële instelling en een passie voor digitale innovatie.
- Ervaring in de IT-sector, bij voorkeur in sales of accountmanagement.
- Sterke organisatorische en communicatieve vaardigheden.
- Kennis van MS Office Suite (Outlook, Word, Excel, PowerPoint).
- Interesse in technische onderwerpen en bereidheid om je kennis binnen de Cisco-omgeving te verdiepen.
- Talen: Nederlands en Engels, Frans is een pluspunt.
- Een relevant netwerk binnen de IT-sector.



- Persoonlijke vaardigheden: Creativiteit, Overtuigen, Inleving, Commercieel inzicht, Communiceren, Verantwoordelijkheid, Resultaatgerichtheid, Samenwerken, Assertiviteit, Stressbestendigheid, Zelfstandigheid, Klantgerichtheid, Kritisch denken, Betrouwbaarheid

Aanbod

- Een uitdagende functie in een innovatieve en dynamische werkomgeving.
- Ruimte voor persoonlijke en professionele ontwikkeling.
- Een open en collegiale werksfeer met korte communicatielijnen.
- Flexibele werktijden en mogelijkheid tot thuiswerken.
- Een aantrekkelijk salarispakket met uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden, zoals een bedrijfswagen, Europese tankkaart, groeps- en hospitalisatieverzekering, laptop, internetvergoeding en een iPhone.
- Regelmatige personeelsevenementen en opleidingsmogelijkheden.

Interesse?

- Stuur ons een kort berichtje of e-mail. Rudi.vdw@aleaconnect.com of Viviane.jehin@aleaconnect.com
- We delen extra info over het bedrijf en de rol